

# Curriculum vitae

## INFORMAZIONI PERSONALI

Nicolosi ing. Giorgio



## ESPERIENZA LAVORATIVA

01/01/2019– ad oggi

### Consulente Aziendale e Innovation Manager

GN Consulting di Giorgio Nicolosi, Parma

Sulla base di una consolidata esperienza nella gestione aziendale e nella direzione delle attività d'impresa, supporto la direzione aziendale nella definizione delle strategie organizzative e di business e nella valutazione, formazione e affiancamento dei manager e dirigenti. Forte inoltre dell'esperienza maturata nei settori dell'IT, TLC, ITS (Intelligent Transport Systems), Tolling (Sistemi di esazione pedaggio) e System Integration in aziende di diverse dimensioni, multiculturali, di servizi e di prodotto, accompagno le aziende, sia pubbliche che private, nel loro percorso di sviluppo ed innovazione, offrendo servizi di consulenza mirati a migliorare l'efficienza e l'efficacia dei processi e delle organizzazioni.

17/02/2017–08/08/2018 **Direttore Generale**

Infracom Italia S.p.A. (oggi Irideos S.p.A.), Verona

Società controllata dal fondo F2i opera nel settore dell'ICT offrendo servizi di Telecomunicazioni e Data Center a imprese e Pubblica Amministrazione basati su rilevanti asset proprietari tra i quali, 9.000 Km di dorsale e reti metropolitane in fibra ottica e 8.900 mq di Data Center. La Società, che impiega circa 320 dipendenti ed ha sedi a Verona, Milano e Firenze, ha chiuso il 2017 con 96M€ di ricavi ed un EBITDA di 18M€. Dall'agosto 2018 è confluita in Irideos S.p.A. del Gruppo F2i.

Nel ruolo di Direttore Generale ho riportato al Presidente del CdA fino a giugno 2017 ed in seguito all'Amministratore Delegato. Nel 2018 ho ricoperto inoltre il ruolo di Direttore Commerciale Grandi Clienti di Irideos S.p.A.

15/07/2013–16/02/2017 **Direttore Generale**

A4 Mobility S.r.l. (già Serenissima Mobilità S.r.l.), Verona

Società del gruppo A4Holding controllato da Abertis, che progetta, realizza e manutiene soluzioni HW e SW nel settore della Sicurezza e Mobilità per il comparto Autostradale e la Pubblica Amministrazione. In questo ruolo, riportando al Presidente del Consiglio di Amministrazione, ho guidando l'azienda, che impiega circa 50 dipendenti ed ha un fatturato annuo di c.a. 30M€, in un percorso di posizionamento e sviluppo sul mercato nazionale e internazionale.

01/04/2011–31/10/2018 **Amministratore e Vice Presidente del CdA**

Estracom S.p.A., Prato

Operatore di telecomunicazioni del gruppo Estra (multiutility costituita da un insieme di Comuni di Toscana Marche e Umbria, che fornisce gas naturale, gpl ed energia elettrica su tutto il territorio nazionale), dal 2001 fornisce servizi di telefonia, xDSL, connettività a banda larga su fibra ottica, sicurezza ed housing a privati ed aziende dell'area Toscana, con un giro di affari annuo di circa 6M€. Coptato come Amministratore nell'aprile del 2011 sono stato nominato Vice Presidente ed in questo ruolo ho concorso all'attività del Consiglio di Amministrazione nella gestione dell'azienda e nell'espletamento dei propri compiti statutari e normativi.

01/05/2014–31/03/2015 **Amministratore Delegato**

Infracom Italia S.p.A., Verona

Nel maggio 2014 sono stato chiamato a far parte del CdA di Infracom con il ruolo di Amministratore Delegato (con deleghe operative su Finanza, Personale, Acquisti, Business, Operations, Sicurezza del Lavoro e Ambiente) e la missione di condurre l'azienda fino all'approvazione del Bilancio 2014. Sotto la mia direzione i valori del conto economico sono risultati in miglioramento e gli obiettivi del

budget raggiunti ed in alcuni casi superati.

04/02/2011–14/07/2013 **Business Unit Director**

Infracom Italia S.p.A., Verona

In questo ruolo ho avuto la responsabilità della Gestione delle Infrastrutture di rete e Data Center della Società e del Business verso gli altri Operatori di Telecomunicazioni. Nel 2011 ho gestito una struttura di 55 risorse su 5 sedi (Milano, Verona, Firenze, Imola e Roma). Nel 2012 la struttura sotto la mia responsabilità si è ampliata includendo anche l'area Sistemi (IT) e la Direzione Vendite Enterprise fino a raggiungere le 220 risorse.

01/01/2006–31/01/2011 **Account Director**

Ericsson Telecomunicazioni S.p.A., Roma

Multinazionale svedese, leader di mercato nelle Telecomunicazioni mobili e fisse, presente in più di 140 paesi.

Responsabile commerciale del mercato degli operatori di rete fissa e delle opportunità legate allo sviluppo della banda larga da parte di Infratel, società del Ministero dello Sviluppo Economico. In quel contesto ho coordinato gruppi multifunzionali e multinazionali al fine di garantire il presidio del mercato con prodotti e servizi Ericsson, incrementare il Business aziendale e mantenere un adeguato livello di marginalità.

01/01/1999–31/12/2005 **Account Director**

Marconi Communications S.p.A., Genova

Multinazionale Inglese leader nella progettazione, produzione e commercializzazione di sistemi di comunicazione per rete fissa con sedi principali in Inghilterra, Italia e Germania.

- Account Director Wind & Fixed Operators a riporto del VP Sales Italy & Spain (2003-2006);
- Marketing Manager Southern Europe a supporto del Regional Managing Director (2002–2003), con il compito di implementare nella Regione le strategie di Marketing di gruppo;
- Key Account Manager Autostrade e Operatori regionali (1998-2002);

Nel marzo del 2001 sono stato nominato Dirigente.

01/05/1987–31/12/1998 **Aziende e Ruoli precedenti**

Marconi Alenia Communications S.p.A., Genova - Project & Sales Manager;

Marconi S.p.A., Genova - Responsabile Ingegneria dell'offerta BU Sistemi Telematici;

Techos Informatica S.r.l., Genova - Responsabile sviluppo software.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Università degli Studi di Genova - Laurea Ingegneria Elettronica con indirizzo Informatica e Telecomunicazioni con votazione (1988)
- Abilitazione alla professione di Ingegnere (1988)
- Project Management (PMI) presso la CUOA Business School (2016)
- Percorso di sviluppo e formazione permanente manageriale riservato ai dirigenti Ericsson centrato sui temi della leadership, dell'analisi del bilancio delle aziende, della gestione economica dei progetti, degli aspetti legali dei contratti di lavoro (2006 -2010)
- Certificazione Ericsson Key Account Manager (2007)
- Corsi di formazione nell'uso di CRM: Microsoft Dynamic e Siebel

## ALTRE INFORMAZIONI

Lingua madre

italiano

Altre lingue

Utilizzo abituale della lingua inglese, scritta e parlata, in contesti professionali internazionali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e del GDPR (Regolamento UE 2016/679)

Parma, 2 aprile 2022

**Giorgio Nicolosi**